

Nous privilégions la création de solutions d'affaires pour votre entreprise.



Dans l'industrie automobile d'aujourd'hui des plus dynamiques, les véhicules, les technologies et les services évoluent quotidiennement et il est difficile de s'assurer que vous obtenez exactement ce dont vous avez besoin pour vos conducteurs et votre organisation. Chez Parcs de General Motors, nous souhaitons vous aider à trouver les solutions qui répondent à vos besoins.

Après des années d'échange avec les clients de parc, nous avons bien identifié quelles sont vos préoccupations les plus importantes en tant que gestionnaire de parc et nous nous y attaquons de front :

- *Pour la sécurité de vos conducteurs*³⁹, nous offrons des technologies qui peuvent aider à les avertir de l'imminence d'une collision, protéger les occupants en cas de collision, et avec l'aide des services OnStar, permettre de répondre à ceux qui pourraient avoir besoin d'aide³⁹.
- *Pour accroître la productivité de chaque conducteur*, nous offrons des caractéristiques pour créer un bureau mobile, des capacités du véhicule qui aident à accomplir les tâches de même que des accessoires et des solutions de rangement pour tout ce qu'il transporte.
- *Pour améliorer la satisfaction de vos employés*, GM privilégie les caractéristiques de confort et de commodité qui vont d'un intérieur spacieux au réglage électrique du siège du conducteur.
- *Pour augmenter l'efficacité de votre parc*, nous offrons un vaste éventail d'options de propulsion alternatives comme la compatibilité avec le carburant E85, le diesel, le gaz naturel comprimé, le gaz de pétrole liquéfié, les hybrides, les véhicules électriques et bien d'autres pour vous faire économiser de l'argent tout en tenant compte de l'environnement.
- *Pour aider le gestionnaire de parc à mieux accomplir son travail*, nous proposons de nombreux services et technologies qui peuvent l'aider à réduire les coûts en plus de lui permettre d'exploiter le parc plus efficacement.

DES SOLUTIONS. C'est l'essence même de Parcs de GM. Vous offrir les solutions dont vous avez besoin pour votre réussite.

Notre équipe de spécialistes est là pour vous aider à déterminer les produits qui répondent le mieux à vos besoins. Des petites voitures aux camions à poids lourd, quels que soient les véhicules que vous décidez d'ajouter à votre parc automobile, vous pouvez être sûr que nos **excellents produits** offrent qualité, fiabilité, sécurité et rapport qualité-prix exceptionnels.

Notre équipe prendra également le temps de mieux connaître votre entreprise et recommandera les technologies et les services qui peuvent aider vos véhicules de parc à en faire plus pour vous. Par exemple, les Services pour véhicules connectés. GM possède 21 ans d'expérience dans ce domaine. Par l'intermédiaire d'OnStar, nous offrons des plans de services qui vous procurent de l'aide quand vous en avez le plus besoin. Ces services comprennent de l'assistance comme les services d'urgence³⁹ et le Service d'orientation pas à pas³⁵. Également, par l'intermédiaire d'OnStar 4GL LTE, nous offrons un point d'accès sans fil et des forfaits de données fournis par AT&T et ses partenaires canadiens pour aider vos conducteurs à rester connectés sur la route et nous pouvons offrir des solutions télématiques qui aident les gestionnaires de parcs à accomplir plus efficacement leur tâche. Au-delà de la connectivité, nous offrons une série de solutions d'affaires innovatrices pour tous vos besoins de véhicules et d'équipements utilitaires.

Notre engagement va au-delà des véhicules exceptionnels et des solutions d'affaires novatrices que nous proposons. L'**expérience client** que nous offrons est toute aussi importante, et avec Parcs de GM, vous pouvez compter sur une expérience **exceptionnelle**. Nous ne sommes pas simplement un autre fournisseur de véhicules. Nous sommes un partenaire d'affaires solide et fiable qui vous fera toujours profiter de son expertise en parc et de son service empressé.

D'excellents produits, des solutions d'affaires innovatrices et une expérience client exceptionnelle : voici nos trois piliers et nous sommes déterminés à leur faire honneur.

Si vous prévoyez renouveler votre parc de véhicules au cours de l'année modèle 2018, nous espérons que vous ferez affaire avec General Motors. Nous voulons établir un partenariat avec vous et vous aider à atteindre vos objectifs commerciaux. L'essentiel est que nous souhaitons vous aider à réussir dans votre champ d'activités et nous mesurons notre réussite d'après la vôtre. « **Votre réussite est à la base de notre réussite** ».

MERCI

Peter Bagnall
Directeur des ventes - Parcs et clients commerciaux